

Die **SES GmbH** ist seit 25 Jahren Spezialist im Bereich Sanierungs- und Entsorgungssysteme. Für die Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## **Vertriebsmitarbeiter/in im Außendienst (m/w/d) für das Rhein-Main-Gebiet (Vollzeit)**

### **Ihr Aufgabengebiet:**

- Planung, Präsentation und Verkauf von Produkten zur Schadstoffsanierung
- Pflege und Betreuung von Bestandskunden
- Neukundenakquise und strategischer Ausbau von Marktanteilen
- Aktive Mitarbeit bei der Entwicklung von Verkaufs- und Marketingstrategien
- Aktive Mitwirkung an Messen und Veranstaltungen

### **Ihr Profil:**

- Sie verfügen über eine technische und/oder kaufmännische Berufsausbildung
- Idealerweise verfügen Sie bereits über Berufserfahrung im Vertrieb
- Sie sind zuverlässig, selbstständig in Ihrer Arbeitsweise, sowie kommunikativ und überzeugend im Auftreten
- Sie arbeiten gerne im Team, sind motiviert und engagiert
- Einarbeitung in neue Themen/Produkte stellen für Sie kein Hindernis dar
- Kenntnisse im Umgang mit einem Warenwirtschaftssystem/Outlook wäre wünschenswert

### **Unser Angebot:**

- Festgehalt
- Firmenwagen
- Hardware (Notebook, Handy usw.)
- Stetige Unterstützung durch den Vertriebsinnendienst
- Umfangreiche Schulungen und kontinuierliche interne Fortbildungen

**Sie möchten Ihr Vertriebsgeschick bei uns einbringen? – Dann werden Sie Teil der SES GmbH Sanierungs- und Entsorgungssysteme in Waldbrunn-Fussingen.**

**Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise per E-Mail.**

**Ihr Ansprechpartner:**

**Stefan Neuß**

**E-Mail: [info@ses-germany.de](mailto:info@ses-germany.de)**

**Telefon: 06479 475990**



**SANIERUNGS- UND  
ENTSORGUNGSSYSTEME**

